

## **PRRS Prime Re Solutions News 1/2011**

**Editorial von Berndt M. Räder,  
Chief Executive Officer**



**PRRS Prime Re Solutions:  
Fundierte Versicherungserfah-  
rung als Grundlage für eine um-  
fassende Beratungsleistung**

Liebe Leserin, lieber Leser

Im September 2010 haben wir Ihnen die erste Ausgabe von PRRS Prime Re Solutions News zugestellt und zahlreiche positive Kommentare erhalten. Für diese Ermutigung möchten wir Ihnen herzlich danken.

In der Erstausgabe haben wir Ihnen eines unserer wichtigsten Geschäftsfelder vorgestellt: Die Abwicklung von geschlossenen Versicherungsportfolios unserer Kunden, d.h. unsere Run-off Aktivitäten. Heute möchten wir Ihnen einen Überblick über die übrigen Geschäftsbereiche von PRRS Prime Re Solutions vermitteln.

Wir hoffen, Sie finden die Lektüre dieses Artikels interessant und anregend und freuen uns auf Ihr Feedback.

Ihr

Berndt M. Räder

Chief Executive Officer, PRRS Prime Re Solutions AG

### **PRRS Prime Re Solutions – eine dauerhafte Partnerschaft**

„Experten für Experten“: So lautet das Motto von PRRS Prime Re Solutions, mit dem das Unternehmen seit gut zehn Jahren Kunden aus der Versicherungsindustrie unterstützt. Auf der Basis fundierter Branchenkenntnisse ist über die Jahre ein Produktportfolio entstanden, mit dem PRRS den gesamten Lebenszyklus eines Versicherers begleiten kann.

Ihre wichtigsten Standbeine hat PRRS dabei am Anfang und Ende der Lebensspanne eines Versicherers, nämlich bei der Unternehmens- bzw. Niederlassungsgründung und bei der Abwicklung geschlossener Portfolios. Während des Lebenszyklus bietet PRRS ihren Kunden analytisch fundierte Beratungsleistungen zur Unterstützung der operativen Tätigkeit, sei es durch Effizienz- und Prozessverbesserungen oder als administrativer Partner, insbesondere in Bereichen, die eine hohe Versicherungskompetenz erfordern bzw. ein vertieftes Verständnis für die Bedürfnisse der Branche.

PRRS Prime Re Solutions kann dieses umfangreiche Dienstleistungspaket anbieten, weil das Unternehmen eng in das Versicherungsnetzwerk in den deutschsprachigen Ländern eingebunden ist. Die Berater, die für PRRS tätig sind, verfügen oft über jahrzehntelange Erfahrung in der Industrie. Dadurch fallen keine Einarbeitungszeiten an. Den Kunden kommt die Beratungsleistung von PRRS umgehend zugute.



Das PRS Prime Re Solutions Management Team leitet unsere Services: Christoph Grünig, Dr. János Blum, Viktor Bisang, Jacqueline Weilenmann, Christoph Tschannen, Berndt M. Räder, Dr. Josef Nauer

### Unternehmensgründungen

### Die Geschäftsbereiche von PRS

Der Bereich *Unternehmensgründungen* wird von **Berndt M. Räder** geleitet, der seit nunmehr über 40 Jahren in der Versicherungsindustrie tätig ist. Kunden profitieren von seiner profunden Erfahrung und seinem engen Beziehungsnetz. Da Unternehmensansiedlungen seit der Gründung im Jahre 2000 zum Produktportfolio von PRS Prime Re Solutions gehören, ist die Angebotspalette entsprechend breit gefächert und reicht von der Erarbeitung des Businessplans, über die Unterstützung bei der Zulassung durch die FINMA, bis zur Suche geeigneter Büroräumlichkeiten. Ein Kunde der vom interessanten Standort Schweiz profitieren möchte, findet in der PRS einen One-Stop-Shop.

### Run-off

Auch der Geschäftsbereich *Run-off*, der von **Viktor Bisang** betreut wird, geht zurück auf die Zeit der Unternehmensgründung. Da PRS Prime Re Solutions diesen Bereich bereits im ersten Newsletter dargestellt hat, sollen nur einige Aspekte hervorgehoben werden.

PRS Prime Re Solutions rechnet damit, dass die Bedeutung von Run-off-Dienstleistungen weiter zunehmen wird: Die sich verschärfenden Kapitalvorschriften unter Solvency II werden manchen Versicherer dazu bewegen, sein Portfolio zu überprüfen und Bereiche, die zu hohe Kapitalanforderungen stellen oder zu geringe Renditen abwerfen, in den Run-off zu setzen. Diese Aufgabe übernimmt dann PRS Prime Re Solutions für ihre Kunden. Dank ihrer langjährigen Erfahrung kann PRS Prime Re Solutions diese Herausforderungen zu Kosten bewältigen, die unter denen der Kunden liegen. Diese hingegen können sich auf jene Aktivitäten konzentrieren, die sie fortführen möchten.

## Analyse & Umsetzung

Der Bereich *Analyse & Umsetzung* wird von **Reinhard Maier** geleitet, der seine langjährige Erst- und Rückversicherungserfahrung in der Geschäftsleitung sowie im Verwaltungs- bzw. Aufsichtsrat verschiedener deutscher und niederländischer Gesellschaften gewonnen hat.

Gemeinsam mit dem PRS Team analysiert Reinhard Maier bestehende Versicherungs- und Rückversicherungslösungen, überprüft sie auf ihre Effizienz und nimmt Benchmarking-Analysen vor. Aus diesen Untersuchungen entwickelt PRS Verbesserungsvorschläge, die sowohl auf eine Stärkung des Risiko-Managements zielen, als auch auf eine Optimierung der Kosten.

PRS bringt für diese Prüfungen zwei wichtige Voraussetzungen mit, die weder Makler, Versicherer noch Rückversicherer aufweisen: Unsere Verbindung von langjähriger Versicherungsexpertise mit Unabhängigkeit, denn PRS zielt als eigenständiger Berater ausschliesslich auf eine Unterstützung des Kunden, muss jedoch keine Versicherungsprodukte verkaufen.

## Prozesse & Migration

Im Geschäftsbereich *Prozesse & Migration*, der von **Berndt M. Räder** und **Reinhard Maier** geführt wird, unterstützt PRS ihre Kunden dabei, ihre Effizienz zu steigern, Prozesse zu straffen oder Überkapazitäten bzw. Kapazitätsschwankungen zu reduzieren.

Diesem Bereich kommt eine wachsende Bedeutung zu, da sich die Versicherungsindustrie einem zunehmenden Preisdruck ausgesetzt sieht, der nicht nur durch den Versicherungszyklus begründet ist. Prozesse werden automatisiert und flexibilisiert, Transparenzanforderungen erhöhen sich, Aufsichtsbehörden verlangen verbesserte Kontrollmechanismen. All dies führt zu beschleunigten Veränderungsprozessen.

Hier bietet PRS eine professionelle Begleitung, entwickelt Lösungsmöglichkeiten, sowie Massnahmen zur Effizienzsteigerung oder unterstützt mit Change Management-Beratung.

## Versicherungsadministration

Einen ähnlichen Ansatz verfolgt PRS Prime Re Solutions mit ihrem von **Dr. Josef Nauer** geleiteten Geschäftsbereich *Versicherungsadministration*. Unter Umständen kann es für ein Versicherungsunternehmen sinnvoller sein, Bereiche auszulagern oder extern zu betreiben. Hier bietet sich PRS ihren Kunden als Outsourcing-Partner, externer Administrator oder On-site Support an.

Diese Lösungen können temporär motiviert sein, etwa um befristet Belastungsspitzen zu bewältigen, Ausfälle zu kompensieren oder Veränderungsprozesse zu erleichtern. Sie können jedoch auch langfristiger Natur sein, etwa wenn sich das Unternehmen zu Restrukturierungen, Auslagerungen oder anderen strategischen Veränderungen entschlossen hat und eine dauerhafte externe Lösung kosteneffizienter oder organisatorisch sinnvoller erscheint.

## HR Solutions

**Jacqueline Weilenmann** führt den Bereich *HR Solutions* bei PRS Prime Re Solutions. Die studierte Psychologin und Betriebswirtin verfügt über eine langjährige Erfahrung in der Personalführung. Die richtige Auswahl von Personal bzw. die Fähigkeit, gute Mitarbeiter zu motivieren und zu halten, ist in der Versicherung von enormer Bedeutung und einer der wenigen differenzierenden Merkmale im Wettbewerb.

PRS Prime Re Solutions unterstützt hier in vielerlei Richtungen. Einerseits hilft sie bei der Auswahl und Rekrutierung von Personal, andererseits verfügt sie dank ihrer Erfahrung über Benchmarks, die bei der Festsetzung von Einkommen, Sozialleistungen und leistungsabhängigen Lohnkomponenten dienlich sind. Zudem unterstützt PRS bei Fragen zu Arbeitsrecht, Besteuerung und Sozialversicherungen.

PRS Prime Re Solutions übernimmt im Bereich HR Solutions jedoch auch administrative Tätigkeiten. Viele spezialisierte Versicherer konzentrieren sich ganz auf die Entwicklung von Kundenbeziehungen sowie das Produkt- und Risiko-Management. Klassische Backoffice-Tätigkeiten, wie zum Beispiel die Lohnbuchhaltung, lagern sie vermehrt aus. Diese Aufgaben übernimmt dann PRS und garantiert dabei eine kosteneffiziente Lösung.



Unser verlässliches Team: Renate Räder, John Epstein, Zita Bortis, Markus Räder, Michaela Wülser, Stefanie Peterschmitt

## IT Solutions

Die Verfügbarkeit und das Management von Daten sind von entscheidender Bedeutung für den Erfolg eines Versicherers. **Christoph Grünig** führt den Geschäftsbereich *IT Solutions* bei PRS Prime Re Solutions. Der ausgewiesene IT Experte versteht es, technische Möglichkeiten im Datenmanagement und versicherungsspezifische Anforderungen in Einklang zu bringen.

Wie auch in den anderen Bereichen von PRS Prime Re Solutions, schlägt IT Solutions den Bogen von der Beratung über die richtigen IT-Lösungen für die spezifischen Ansprüche der Kunden bis hin zu administrativer Unterstützung. Kunden können ihre Daten auf der versicherungsspezifischen Software PRORIS hosten lassen. Weiter übernimmt PRS das Dokumenten-Management im oder zwischen Unternehmen oder unterstützt im Reporting.

## Aktuariat

Versicherungsexpertise, Beratung, Administration bilden den roten Faden durch das Produktportfolio von PRS Prime Re Solutions. Dies gilt auch für den Geschäftsbereich *Aktuariat*, der von **Dr. János Blum** geführt wird. Dr. János Blum verfügt über mehr als 20 Jahre aktuarieller Erfahrung bei internationalen Rückversicherungs- und Beratungsgesellschaften. Er weiss, dass das Aktuariat einer der Kernbereiche jedes Versicherers ist, in dem über Erfolg oder Misserfolg des Unternehmens ganz massgeblich mitentschieden wird.

PRS Prime Re Solutions berät ihre Kunden bei Fragen zur Verbesserung von Aktuariat und Risiko-Management. Das Unternehmen steht aber auch zur Verfügung, wenn aufgrund von operativen Unterbrechungen, Personalmangel oder grosser Schadenergebnisse ein Kunde externe Unterstützung braucht, Annahmen und Modelle neu erstellt, überprüft oder verbessert werden müssen.

## Accounting

Administrative Unterstützung bietet PRS Prime Re Solutions auch in dem von **Christoph Tschannen** geleiteten Bereich Accounting, in dem alle Dienstleistung von PRS gebündelt sind, die sich mit Fragen der Buchhaltung auseinandersetzen. PRS Prime Re Solutions übernimmt für ihre Kunden das Cash Management, erledigt den Zahlungsverkehr oder unterstützt sie bei der Buchhaltung, der Rechnungslegung und im Berichtswesen, sowie der Vorbereitung von Buchprüfungen und bei Auditierungen.

Dank ihrer langjährigen Erfahrung und breiten Vernetzung berät PRS Prime Re Solutions ihre Mandanten darüber hinaus auch bei der Vorbereitung bzw. Umsetzung von Investitionen, wie auch bei der Entwicklung eines überzeugenden Investment Cases, wenn es darum geht, Investoren zu gewinnen.

Das Wissen um die Herausforderungen der Versicherer, die Marktkennntnis, der Zugang zu ausgewiesenen Experten, die Erfahrung im Entwickeln von Lösungen und schlussendlich die Fähigkeit, Teilbereiche eines Versicherers zeitweise oder langfristig kostengünstig übernehmen zu können, zeichnet PRS Prime Re Solutions aus. Das Unternehmen will diesem hohen Anspruch täglich neu gerecht werden.